



Programa de Partners ComInCorp

Introducción

El programa de Partners de ComInCorp propone a sus asociados un marco de colaboración flexible y con beneficios crecientes. ExpanSoft es una compañía de desarrollo de Software, y trabajamos con socios expertos en los sectores hacia los que dirigimos nuestras aplicaciones. Para ComInCorp, los mejores socios son compañías que trabajen en el sector de la comunicación interna corporativa y los recursos humanos. Gracias a ComInCorp, podrán ofrecer un servicio de valor añadido a sus clientes.

El programa de Partners de ComInCorp está basado en un plan conjunto, que incluye acciones de Marketing, acciones sobre mercados verticales, soluciones concretas y un completo programa de acreditación y formación a varios niveles.

Dentro del programa hay dos posibilidades no excluyentes, Partners comerciales y Partners de servicios. Los primeros comercializan la aplicación, mientras los segundos ofrecen servicios sobre la misma.

Formar parte de la comunidad de Partners de ComInCorp es sencillo. Al suscribirse obtendrá numerosos beneficios y podrá ofrecer una solución más completa e innovadora a sus clientes dentro de la comunicación interna corporativa.

Público objetivo de ComInCorp

El público objetivo de ComInCorp se compone de cualquier organización que necesite una herramienta para mejorar su comunicación interna, principalmente empresas, Instituciones y centros educativos.

¿Quién puede ser Partner de ComInCorp?

ComInCorp es una aplicación Web para la mejora de la comunicación interna en organizaciones. Pensamos que los mejores Partners para ComInCorp son las empresas que se dedican a realizar proyectos en este campo, es decir, empresas consultoras de comunicación o recursos humanos que quieran ampliar su cartera de productos y ofrecer un nuevo producto de valor añadido a sus clientes.

¿Por qué ser Partner de ComInCorp?

En una organización con más de 20 recursos, o con más de 10 pero varias localizaciones, la comunicación interna se convierte en algo complicado, empeorando exponencialmente con el número de recursos. Es necesario mejorar la comunicación vertical y horizontal dentro de las organizaciones, fortalecer la imagen de marca interna y que los recursos estén actualizados inmediatamente de lo que ocurra a su alrededor. Toda la información generada internamente, debe quedar debidamente almacenada y accesible, manteniendo así el conocimiento de la compañía.

Para satisfacer estas necesidades nace ComInCorp, una aplicación Web basada en microblogging, comunicación mediante mensajes cortos, ampliamente demostrado como la información del futuro, rápida, fluida y esquemática. Un servicio de microblogging privado para organizaciones.

Esta nueva forma de comunicación está siendo de necesidad obligada para cualquier empresa externamente dando información de sus productos y ofertas a su cartera de clientes y a sus clientes potenciales. Quien use ComInCorp tendrá la ventaja que en un mismo producto una empresa puede manejar su comunicación interna y externa.

ComInCorp garantiza una comunicación fluida entre los asociados de la organización, con secciones diferenciadas entre los diferentes departamentos y los proyectos de cada uno de ellos, incluyendo la posibilidad de integrar vídeo corporativo. Una herramienta de comunicación, una herramienta de trabajo que mejora la productividad y que se acaba convirtiendo en un gestor del conocimiento de la Compañía.

ComInCorp es una herramienta 2.0 para una organización 2.0.

Siendo Partner de ComInCorp podrá ofrecer a sus clientes la solución más innovadora para mejorar la comunicación interna corporativa, dando así un valor añadido a sus clientes.

Al unirse al programa, contará con soporte técnico, dispondrá de formación continua y se beneficiará de nuevas mejoras en el producto.

Gracias al programa irá incrementando sus ingresos y márgenes operativos a medida de que la relación se afiance.

Nuestro modelo de negocio es sencillo y cooperativo, nuestra comunidad de Partners es un pilar fundamental en la estrategia de ComInCorp.

Tipos de Partners

Nuestro programa de Partners está dividido principalmente en dos secciones, Partners comerciales y Partners de servicios. Los Partners comerciales ofrecen ComInCorp como solución informática para mejorar la comunicación interna, ofreciendo también los servicios asociados dependiendo de la estructura del cliente. Los Partners de servicios ofrecen servicios avanzados de consultoría sobre ComInCorp.

La relación más beneficiosa es ser Partner comercial y de servicio a la vez. De este modo, se oferta ComInCorp y los servicios conjuntamente por la misma compañía.

Partners comerciales

Los Partners comerciales ofrecerán tanto el producto ComInCorp como los servicios asociados a sus clientes.

Para poder llevar a cabo su tarea, recibirán formación gratuita por parte del equipo de ComInCorp, así como el material necesario para la venta del producto y los servicios.

No hay exclusividad por zonas para los Partners comerciales de ComInCorp.

Partners de servicios

ComInCorp puede ser implantado en pequeñas organizaciones por recursos internos de la propia organización, pero en medianas o grandes organizaciones es necesario el diseño de un proyecto de mejora de la comunicación interna, el cual cubrirá desde la implantación hasta el seguimiento del proyecto.

El Partner de servicios se certificará recibiendo la formación y recursos necesarios. No habrá exclusividad por zonas, si el Partner comercial que vende el servicio no es Partner de Servicios certificado, los servicios a realizar en el cliente los asumirá ExpanSoft o quien ExpanSoft designe.

Puede solicitar más información sin compromiso en el formulario habilitado a tal efecto en la Web de [ComInCorp](#) o enviando un e-mail a mpartners@comincorp.com.